

TRASEUL DE ÎNVĂȚARE CĂTRE CREAREA DE CONEXIUNI

Consolidarea relațiilor de cooperare cu finanțatorii

Ați ales să lucrați la relația voastră cu un grup important de stakeholderi din cadrul ecosistemului vostru: finanțatorii instituționali. Scopul acestui traseu este de a crea relații mai puternice între instituțiile de finanțare și societatea civilă prin construirea încrederii și consolidarea colaborării.

CINE AR TREBUI SĂ FIE IMPLICAT?

În timp ce scopul este de a construi relații transformative în parteneriate, acest traseu de învățare este conceput ca o sesiune de pregătire internă pentru echipa ta. Toți cei implicați în finanțarea programelor și proiectelor (adică nu doar cei care oferă fonduri sau membrii consiliului director) ar trebui să fie prezenți. Dacă aveți deja un contact foarte bun cu o persoană de la un anumit finanțator, poate fi util să îl/o includeți în ședință.



LA SFÂRȘITUL ACESTEI SESIUNI VEȚI AVEA:

- O înțelegere comună a proceselor și a tipului de schimbare pe care doriți să o creați în cadrul relațiilor voastre cu finanțatorii.
- O listă scurtă cu finanțatori de abordat.
- O narațiune clară și convingătoare, ilustrată prin povești, pentru a o aduce la discuția cu finanțatorii, precum și o strategie de comunicare.

CE AR TREBUI PREGĂTIT?

Există o pregătire minimă pentru această metodă. Cineva ar trebui să ofere o prezentare detaliată a posibilităților parteneri de finanțare, precum și a celor mai relevante instituții care oferă sprijin financiar pentru cauza voastră.

MATERIALE

- Markere colorate
- Flip Chart
- Un Pin Board mare
- Cartonase de moderare colorate
- Post-itiuri
- Un obiect folosit pe post de microfon
- Proiector și 2-3 Computere
- Conexiune la internet

INSTRUMENTE

Cartonase cu metode:

Action Planning for Next Steps (02)
 Storytelling: Creating a Narrative for the Organization (06)
 Problem and Solution Tree for New Strategy (21)
 Stakeholder Analysis (34)
 Common Ground for Mutual Understanding (42)
 Circle Practice to Engage in Focused Dialogue (47)
 Network Mapping (48)
 Institutional Funder Analysis (49)
 Appreciative Inquiry Interviews (50)
 Strategic Planning for Linking with Institutional Stakeholders (51)

Documente suport:

Procedura U (29)
 Organizații bazate pe valori (36)

Fișe de lucru:

Plan de acțiune (02)
 Arborele Problemelor (10)
 Arborele Soluțiilor (11)
 Maparea stakeholderilor (20)
 Matricea valorilor (23)
 Examinarea și profilarea finanțatorilor instituționali (25)



ORIENTARE 45MIN

GAZDĂ/GRUP DE PREGĂTIRE: Introduceți traseul de învățare și programul zilei.

Prima rundă și discuție: Concentrarea pe temă.

Împărtășiți ce aveți nevoie sau ce doriți să lucrați în continuare cu finanțatorii.

Examinați **Organizațiile bazate pe valori (36)** ■■

Utilizând **Metoda cercului pentru ghidarea unui dialog focusat (47)** ■■ exploreți ce aspecte ale modelului se referă la inițiativa sau organizația voastră și ce înseamnă aceasta pentru relațiile pe care doriți să le dezvoltați cu finanțatorii voștri.

CONTRIBUȚIE CĂTRE TRASEUL DE ÎNVĂȚARE: 3 calități cheie ale noii relații cu finanțatorii.



MUNCĂ DE TEREN 140MIN

Analiză detaliată

- Efectuați **Maparea rețelei de stakeholderi (48)** ■■ pentru a vizualiza rețeaua de susținători. Alternativ, încercați **Analiza stakeholderilor (34)** ■■
- Efectuați **Analiza finanțatorilor instituționali (49)** ■■ utilizând **Examinarea și profilarea finanțatorilor instituționali (25)** ■■

Această activitate vă va ajuta să identificați stakeholderii și/sau organizațiile finanțatoare și vă va ajuta să generați o abordare pentru a iniția relații de calitate cu finanțatorii.

CONTRIBUȚIE CĂTRE TRASEUL DE ÎNVĂȚARE: Scurte profiluri ale finanțatorilor pe care doriți să îi abordați (maxim 3).



APOGEU 90MIN

Explorarea de noi practici:

- În perechi sau triade: desfășurați o **Anchetă apreciativă (50)** ■■ pentru a colecta povești cu impact semnificativ în munca voastră și colaborare pozitivă cu partenerii instituționali.
- Identificați care dintre aceste povești poate servi cel mai bine pentru a deschide un dialog cu partenerii de finanțare și ilustrați calitățile noului model de colaborare pe care l-ați identificat.

CONTRIBUȚIE CĂTRE TRASEUL DE ÎNVĂȚARE:

Titluri de 1-3 povești care susțin dialogul cu partenerii finanțatori.



PERSPECTIVĂ 60MIN

Strategie de dezvoltare

Treceți prin întrebările din **Planificare strategică pentru conectarea cu stakeholderii (51)** ■■

CONTRIBUȚIE CĂTRE TRASEUL DE ÎNVĂȚARE: Primii pași și etape ale planului.



PLAN DE ACȚIUNE 60MIN

Stabilirea acordurilor

Utilizați **Planificarea acțiunii pentru următorii pași (02)** ■■ pentru concretizarea planului și pașilor ce urmează.

CONTRIBUȚIE CĂTRE TRASEUL DE ÎNVĂȚARE: Trasarea sarcinilor.

ÎNCHIERE 30MIN

Runda finală/ Check Out