

SCRIE OBIECTIVUL AICI:					
1. STAKEHOLDERS	ATD		INF		6. ACȚIUNI
	2. E	3. Î	4. E	5. Î	

1. Stakeholders (Părțile interesate), Atitudine, Influență, 6. Acțiuni
2. Estimare, 3. Încredere, 4. Estimare, 5. Încredere
Atd = atitudine Inf = influență E = estimare C = încredere

Utilizați diferitele coduri pentru completarea coloanelor:

Atitudine

Estimare:

- ++ puternic în favoarea
- + slab în favoarea
- o indiferent sau indecis
- slab opus
- opus
- ++ puternic opus

Încredere:

- ✓ pe deplin încrezător
- ? pentru încredere la nivel rezonabil (poate lipsesc unele informații sau există îndoieli cu privire la interpretare)
- ?? pentru o bănuială informată
- ??? pentru bănuială fără fundament sau pură fantezie

Influență

Estimare:

- Un cod cu trei categorii este suficient de obicei
- I înalt; această persoană sau grup are putere de veto, formal sau informal
 - M mediu; probabil că ți-ai putea atinge obiectivele împotriva opoziției acestei persoane sau a grupului, dar nu cu ușurință
 - L această persoană nu poate face prea mult pentru a influența rezultatele acțiunilor voastre

Încredere:

- ✓ pe deplin încrezător
- ? pentru încredere la nivel rezonabil (poate lipsesc unele informații sau există îndoieli cu privire la interpretare)
- ?? pentru o bănuială informată
- ??? pentru bănuială fără fundament sau pură fantezie