



1 ó 45 p



PLÉNUM

LEÍRÁS

Ez a gyakorlat segít felülvizsgálni és fejleszteni a kulcsfontosságú partnerekkel és érintett felekkel való kapcsolataitokat.



ELŐKÉSZÜLETEK

Ha szeretnétek elmélyülni az érdekelt felek elemzésében, akkor a gyakorlat megkezdése előtt végezzétek el a **Stakeholder-elemzés (34)** módszerkártyát! Ha egy egyszerű elemzés is elegendőnek tűnik, akkor kihagyhatjátok ezt az előkészítő lépést.



KELLÉKEK

- flipchart
- filctollak



KAPCSOLÓDÓ ANYAGOK

- Módszerkártya:
Stakeholderelemzés (34)



ALAPOZÁS



TUDÁS ÉS TANULÁS

1. LÉPÉS

PLÉNUMBAN:

Készítsétek el az érdekelt felek térképét, és határozzátok meg a szervezet szempontjából tíz legnagyobb hatású érdekelt felet (kulcsfontosságú támogatók, fontos partnerek, befolyásos közigazgatási tisztviselők, a célcsoport befolyásos tagjai stb.)! **[45PERC]**

2. LÉPÉS

Elemezzétek, hogy a szervezetből ki és milyen alkalmakkor kerül kapcsolatba ezzel a tíz érdekelt féllel! Határozzatok meg egy-egy személyt, aki az egyes érdekelt felekkel való kapcsolattartásért felelős (abban az esetben, ha jelenleg egy érdekelt féllel több ponton keresztül is tartjátok a kapcsolatot). Ez a személy lesz a felelős azért, hogy minden lényeges információt továbbítson az adott érdekelt félnek. **[30PERC]**

3. LÉPÉS

Határozzátok meg, hogy az egyes érdekelt felek hogyan lehetnek hasznosak a szervezet többi tagja számára! Beszéljétek meg, hogyan lehet közvetlen vagy közvetett hozzáférést teremteni a kulcsfontosságú érdekeltekhez, hogy a kapcsolatokat a lehető legjobban ki tudjátok használni! **[30PERC]**



FOLYTATÁS

Egy érdekelt fél hasznossága és hatása idővel változhat, ezért érdemes rendszeresen megismételni ezt a gyakorlatot, és nyomon követni az érdekelt felek helyzetének alakulását.